

## NOTA DE PRENSA

19 de febrero de 2025

# Misión comercial multisectorial a Ecuador y Panamá

- Del 17 al 21 de febrero, seis empresas asturianas mantendrán reuniones con potenciales clientes en ambos mercados y participarán en las reuniones institucionales organizadas junto al director general de la sociedad, Bruno López.

Con el fin de promocionar el tejido empresarial de Asturias e incrementar la presencia de las empresas asturianas en mercados internacionales, la **Sociedad de Promoción Exterior del Principado de Asturias, (Asturex)**, organiza la misión comercial multisectorial a Ecuador y Panamá, en la que participarán las empresas asturianas **Globaitic Group, Hierros y Carbones, Image Analyst Processing, Junquera y Diz, Legal Software y Talleres Zittrón**. Todas ellas ejecutarán una nutrida agenda de reuniones, con el objetivo de hacer prospección en ambos mercados.

Con el objetivo de presentar las oportunidades comerciales para el tejido empresarial asturiano, así como dar a conocer el potencial de las empresas asturianas en estos mercados, el director general de Asturex, **Bruno López Vizzón**, ejecutará una nutrida agenda institucional orientada a estrechar las relaciones del Principado de Asturias, con los sectores más relevantes de Ecuador y Panamá. Igualmente, las empresas participantes en la misión comercial asistirán a los actos institucionales organizados por la sociedad en ambos países.

La apuesta por estos mercados responde a la estrategia de Asturex, la sociedad del **Grupo Sekuens** para el apoyo a la internacionalización de la empresa asturiana, orientada, no sólo a la consolidación de mercados tradicionales que habitualmente demandan las empresas asturianas, sino a la estrategia de refuerzo en mercados muy atractivos, pero con menos posición exportadora. Así, a través del estudio realizado de las oportunidades de negocio en nuevos mercados, desde Asturex se ofrece la posibilidad a la empresa asturiana de diversificar su cartera de clientes apostando por la incursión en mercados de alto potencial.

Asturex desarrolla un continuo seguimiento de estos mercados, así como de las oportunidades de negocios que presentan para las empresas asturianas.

### **Ecuador:**

La contratación pública en múltiples sectores ha sido, sin duda, una de las mayores oportunidades de venta en el mercado ecuatoriano. El sector de infraestructuras ofrece oportunidades en contratación de obra civil y también de equipos en el sector salud.

Se priorizará el gasto para proyectos de educación, riego para pequeños productores, soluciones de agua y alcantarillado, construcción de centros de salud, etc.

En cuanto a oportunidades en productos intermedios, Ecuador, debido a su insuficiente capacidad de refinado, es un gran importador de productos derivados del petróleo, incluyendo productos de la industria petroquímica, y esta situación podría prolongarse por largo tiempo por cuanto el

proyecto de la Refinería del Pacífico quedó descartado por su alto costo y la falta de financiamiento.

Algo parecido ocurre con muchos productos intermedios del sector del metal, tanto en productos de acero como de cobre, aluminio, etc., donde igualmente no existe suficiente producción local para atender la demanda interna. Igualmente, Ecuador demanda cantidades importantes de bienes de equipo, así como materias primas agrícolas e industriales para tanto al mercado interno como al de exportación.

La entrada en vigor del Acuerdo con la UE desde el 1 de enero de 2017, que permite la entrada de muchos productos con arancel cero o reducido, ha impulsado el crecimiento de las importaciones. De esta coyuntura favorable también se está beneficiando la exportación española a Ecuador, que, desde la entrada en vigor del acuerdo ha experimentado un constante crecimiento interanual.

### **Panamá:**

Panamá es el país de Centroamérica con mayor renta per cápita y en términos de PIB. Actualmente, su posicionamiento como hub logístico y también sus zonas francas hacen que las relaciones comerciales de Panamá sean más intensas con otros países de la región latinoamericana.

A pesar de su reducido tamaño, Panamá es un país netamente importador de todo tipo de productos, por lo que han existido oportunidades en sectores asociados a proyectos, por el boom de la construcción pública y privada, y de consumo. Así, maquinaria de transporte y elevación, equipos y componentes mecánicos, maquinaria y material eléctrico, productos farmacéuticos y químicos, perfumería y cosmética han sido tradicionalmente los principales sectores de exportación española.

Oportunidades de inversión:

- Sector Logístico: Panamá es el nodo logístico más importante de la región y una plataforma integral de servicios de transporte y logística.
- Sector Turismo
- Obras Públicas: se puede abrir una nueva ventana de oportunidades en concesiones con la nueva Ley y Reglamento sobre APPs.
- Sector Energético: Debido al crecimiento de la demanda de la energía eléctrica y los efectos del cambio climático sobre la generación hidroeléctrica (55% de la matriz energética aproximadamente) se precisa un aumento y un cambio de la capacidad de generación instalada. La Secretaría Nacional de Energía busca diversificar la matriz energética incorporando el gas natural y convertirse en el hub gasístico de Centroamérica. Puede haber oportunidades en el ámbito de generación fotovoltaica. Otra oportunidad es la interconexión con Colombia, que conllevaría su integración en la SIEPAC, en fase de estudio desde hace años. Se estima que el Gobierno, a través de ETESA, puede invertir unos \$2.000M en los próximos años en generación (unos \$500M), transmisión (tan solo la cuarta línea puede suponer unos \$700M) y generación distribuida.

### **Exportaciones asturianas a Ecuador y Panamá**

Las exportaciones asturianas a Ecuador alcanzaron los 1,3 millones de euros, mientras que a Panamá la cifra alcanzó los 6,8 millones en 2024.

## Empresas participantes

**Globaitic Group.** Software a medida en cloud, desarrollo de Apps móviles, páginas web, tiendas online, marketing digital, diseño gráfico. <http://www.infofuturo.com>

**Hierros Y Carbones.** Desde 1971 somos especialistas en la transformación, corte a medida, almacenamiento y distribución de material de vía ferroviaria, carriles de todo tipo y accesorios para montaje de vía. <http://www.hicasa.com>

**Image Analyst Processing.** Imageryst es una plataforma que utiliza el machine learning y la IA para procesar sus imágenes satelitales y de drones y ofrecer información geoespacial fiable, global y precisa. La plataforma Imageryst democratiza el acceso a las soluciones de observación de la Tierra cualquier nivel técnico pueden realizar el procesamiento de datos de imágenes de satélites y drones. <http://www.imageryst.com>

**Junquera y Diz.** Fabricación y distribución de materiales y plantillas prefabricadas para ortopedia y podología. <http://www.junqueraydiz.es>

**Legal Software.** Ofrecemos asesoría y defensa legal especializada para personas jurídicas, cubriendo un amplio espectro de áreas. Nuestro equipo experto maneja casos en Derecho Mercantil, Penal Económico, Compliance, Administrativo, Concursal, Nuevas Tecnologías y Derecho Laboral. Nos dedicamos a proteger y fortalecer su empresa en el complejo entorno legal actual. <http://www.avantiafenix.com>

**Talleres Zitrón.** Sistemas de ventilación para obras públicas, metros, túneles y minería. Palas y cabrestantes eléctricos y electrohidráulicos para minería. <http://www.zitron.com>